

# Verhandlungskompetenz entwickeln - Vom Kompromiss zur echten Lösung

## Online-Wochenendkurs

Kursnummer	26O572545
Beginn	Samstag, 09.05.2026, 09:30 - 16:30 Uhr
Dauer	2 Termin(e)
Ort	Online
Lehrkraft	Edgar Achenbach
Kursentgelt	144,00 €

Die Ergebnisse einer Verhandlung müssen nachhaltig und zum Vorteil beider Parteien sein. Mit einem schnellen Deal, aber auch mit dem viel zitierten Kompromiss – der eben erreicht werden muss – wird dies meist nicht erreicht. Deshalb präsentieren wir Ihnen in diesem Kurs moderne, zum großen Teil auf die Harvard-Methode basierende Verhandlungstechniken, die Ihnen erlauben, sich auf eine echte Lösung zu konzentrieren. Dabei betrachten wir auch das Thema der Verhandlungsmacht und besprechen, wie man sich gegen Manipulation im Verhandlungsprozess wehren kann. Sehr gerne behandeln wir in diesem Kurs auch Ihre mitgebrachten Fallbeispiele.

**Dozent:** Edgar Achenbach ist Autor und Kommunikationstrainer. Er bietet an verschiedenen Volkshochschulen Kurse in den Bereichen Kommunikation und Kreatives Schreiben für Jugendliche und Erwachsene an. Seine Schwerpunkte sind Storytelling, Pitch- und Präsentationstechniken, Verteidigung gegen Manipulative Rhetorik und Train-the-Trainer – Fortbildungen.

**Technische Voraussetzungen:** Bitte überprüfen Sie vor Ihrer Anmeldung, ob Sie die technischen Voraussetzungen für Onlinekurse erfüllen.

## Kurstermine

Datum	Uhrzeit	Ort
09.05.2026	09:30 - 16:30 Uhr	online
10.05.2026	09:30 - 16:30 Uhr	online

[zur Kursdetail-Seite](#)